



LIFE
ENTERPRISE
TOTAL
SUPPORTER

LETS

lets review
Vol.15 Jun.2012

忙しい現役世代の健康を サポートする医療を

院長 桐山 和雄 先生



お嬢さんの入社式が 医業総研との出会いへ

桐山院長と医業総研の出会いは、偶然の重なりだった。きっかけは、薬学部を卒業し、調剤薬局グループのサエラ薬局にお嬢さんが入社したことだった。そこで、桐山院長と医業総研との出会いはどういう風にありました。

立芦屋病院の近隣でという選択肢もあつたが、自宅からの通勤距離と連携する芦屋病院との距離を勘案して、このエリアに絞ったそうだ。また、新芦屋を離れた理由の一つとして、新しい土地で心機一軒を図りたいという思いもあったという。

桐山院長は、大阪大学医学部を卒業、同附属病院で1年の研修後、吹田市民病院で3年、そして市立芦屋病院に開業するまで勤務されている。市立芦屋病院では診療局長と内科部長を兼務し、医局全体を管理する立場にもあつた。診療と管理の両立は大変であつただろうことは想像に難くない。

「医療銀座」を開業の地に

——いきなりで恐縮ですが、診療科が違うところもありますが、近所には医療機関が密集していますね。この立地を選定したのはなぜでしょう。

医業総研の山下さんが提案してくれたからです。この地区の人口構成や受療率など、きちんとマーケットリサーチをやつていたので、最終的にここと決めました。ロケーションとしては、確かに競合もあります

——勤務医となられて30年近く病院勤務の後、開業されたわけですが、それまで開業については意識されなかつたのでしょうか。

いいえ、ほんやりとではあります。が開業は結構、以前から意識はしていました。私の親も京都で内科・小児科の診療所を開業していましたので。まあ、いつかは開業するのだろう。立地選定当初は、勤務していた市

うとは考えていました。

——それが一昨年になつたのは?

病院で勤務医として働いているうちに専門性も身につき、消化器内科、内視鏡、肝臓病の専門医・指導医として後輩の指導に当たるようになり、

同時に患者さんとの信頼関係もできてきました。一方で、管理職に就いたことで、医療以外の病院の経営面にも係らなくてはならなくなり、色々な意味で職責を果たす必要から、中々開業に踏み切れませんでした。

しかし、病院も一昨年からの建て替え工事が決まり、一段落したので、そのタイミングで開業を決意しました。

——医業総研との出会いはどういう状況だったのでしょうか。

娘がサエラ薬局に入社したことでした。サエラ薬局を展開するオーパスでは、今どき珍しく新入社員の入社式に親を招いてくれます。娘の入社式に家内が出席し、そこで電子カルテの展示場であるメディプラザを見学させていただいたときに、開業コンサルテーションを行う企業があると知つて、猪川さん、山下さんとお会いすることになったのです。

——開業のきっかけとなつたのはなんでしょう。

できるだけ長く医者を続けたいと思ったことです。定年後のことを考えたとき、できるだけ長く現役で患者さんと直接、接して診療していくたいという思いが強いくことに気づきました。それを実現するため、思い切つて開業しようと思つたわけです。

——感謝し満足している開業コンサル

——勤務医となられて30年近く病院勤務の後、開業されたわけですが、それまで開業については意識されなかつたのでしょうか。

いいえ、ほんやりとではあります。が開業は結構、以前から意識はしていました。私の親も京都で内科・小児科の診療所を開業していましたので。まあ、いつかは開業するのだろう。立地選定当初は、勤務していた市

また、開業するのであれば、体力や気力にまだ多少余裕がある60歳までが期限かな、と考えていました。それと、体調を崩したこともありました。

は何でしょう。

時間ですね。とにかく勤務医の頃は忙しかった。でも、開業したとたん、当直や夜間の呼び出しがなくなりましたし、心身ともにゆとりがで

きました。ただし、開業して今度は経営者にもなつたわけですから、経営面の問題はあります。しかし、山下さんにはキチンと事業計画も作成していただきていましたし、開業当初の患者さんの状況もよく伺つていたので、不安は多少ありましたが、心配はしていませんでした。

——開業のサポートを受けて良かつたと感じられていますか。

ええ。一人では、まず無理だつたと思います。物件についても通常のルートでは、こんな角地を探すのは大変でしようし、内装にも満足していきます。綿密な事業計画、診療圏分析、その上で立地選定をしていただいたお陰で、半年で損益分岐点をクリアすることができました。開業後も、会計その他の支援を継続的にしています。

ただいていて本当に助かっています。

——ところで、時間の過ごし方で変わったことはありますか。

そうですね。



桐山クリニック概要

診療科目 内科・消化器内科
住所 兵庫県神戸市東灘区 岡本2-5-9
TEL 078(436)2011
URL <http://www.kiriyama.info/>

(文責…編集部)

好きな本をじっくり読めるようになつこと、好きな音楽を楽しめるようになつたこと、どうしたことでしょうか。また、休日にはカメラを携えて郊外に出かけています。

——最後に、桐山先生は今後どんな医療を目指していらっしゃいますか。

私自身が体調を崩した経験もあり、できるだけ若い方々の健康管理をサポートしたいと考えています。仕事で忙しくて、中々病院の外来を受診できない人がたくさんいると思います。そういった方々に病院の外来とそん色ない医療を提供したい。もちろん、機器や設備面で足りないところは迅速に連携病院につないでいく。また、私が専門とする肝臓病については、専門的治療が当クリニックで可能なので利用していただきたいと思っています。そして、患者さんが元気で仕事を続けられるようなサポートができるば満足です。

——ありがとうございました。

社会保障制度改革と消費税引き上げ

時事論説

社会保障と税の一体改革が、わが国における最大の課題の一つであることは、衆目の一致するところだ。

野田政権は「不退転の決意」で、消費税の引き上げ法案を成立させると言っているが、本来であれば社会保障改革の内容を提示した上で、その制度の安定的運用のために財源がこれまで必要で、そのために消費税の引き上げがこれだけ必要であると、国民に説明するのがスジだろう。

社会保障改革で急務なのは年金である。公的年金制度が確立した昭和30年代の国民の平均寿命は、昭和35年で、男性が65歳、女性が70歳である。それに対し平成22年では、男性が79・64歳、女性が86・39歳と、15歳程度伸びている。単純に考えると、平均寿命の伸びと比例した応分の財源が必要になる。

もし、高齢者の平均余命の伸びがあつたとしても、同時に現役世代の人口も拡大し、当時の人口ピラミッドを維持するような状況で推移すれば問題はない。しかし、既に高齢化率が20%を超え、団塊の世代が75歳を超える10年後には、25%を上回り、更に10年後には33%を突破する。既に、将来の給付のための積立金を取

り崩すという挙に手を染めている以上、給付年齢の引き上げ、給付金額の引き下げ、あるいは新たな財源確保のいずれかの方法を取らない限り、制度破綻は明らかだ。だから、消費税というわけだ。

では、なぜ消費税なのか。収入に応じた負担という視点からは累進課税の所得税が最も適しているようだが、長年の課題である補足の難しさが一つ。そして、資産がある高齢者からは応分の負担をという観点から見ると、キャッシュフローが少ない高齢者が、必ずしも資産が無いというわけではないということ。過去の収入を資産としてストックしているケースも少なくない。こういった高齢者にも等しく応分の負担をとなると、消費税が最も適切であるというのが、大勢である。

さて、消費税は医療の世界においていくつかの課題を残している。その最大の課題が、保険診療の「非課税」問題である。平成元年の消費税導入前には、それほど深刻には受け止められなかつたが、導入後、直ちにいわゆる損税が大きく取り上げられた。次回は、この損税について紹介していく。

